

黒字化率120%！

1年で平均2700万円年商を伸ばした

ネット販売に負けない 強い店舗の作り方

【講師】^{さとう} 志憲 ^{ゆきのり} 氏

～小店舗は“身内化”で確実に売上を上げよう！～ あなたのお店が36日で儲かる実践的ノウハウ

～自分らしくやりがいを見つけて仕事をしよう～

「販促」と言えば広告掲載やチラシ折込み、ノベルティ作成などお金がかかると思い込んでいませんか…。消費税が上がる中、お金を掛けずにすぐ出来る店頭と店内の作り方、商品を魅力的に見せる仕掛け作り、口コミを意図的に発信させる方法を具体的にお伝えします。本セミナーの内容は、集客し、客単価をアップし、リピート率を上げ確実に売上を上げる実践に基づいた効果実証済の店舗売上アップ法です。

佐藤 志憲 氏 プロフィール

OFFICE DETECT 代表

店舗活性化アドバイザー

ハイブリッドマーケティング即実践塾 理事兼塾長

1975年生まれ。メガネの三城にて個人売上日本一となりエリア最年少店長として活躍後、2013年に独立。

現在、店舗の販促と人材育成のコンサルティングで売上を上げる独自プログラムの“3Mマーケティング”を使った実践的なノウハウを指導している。

【主な講座内容】

- 対面販売必勝法
- 通行人を顧客に変える店頭はこうして作る
- “売上”を一気に増やすレイアウトの秘訣
- 来店促進術
- ～信頼を作る販売法・感動を生み出す会話術
- 絶対捨てられないDMの作り方
- 簡単に売上を作る秘訣は“口コミ操作”

日時

平成28年 **11月16日(水)**
18:30～20:30

場所

宇佐商工会議所 (宇佐市大字辛島198番地の2)

定員

50名 (* 先着順)

受講無料

申込方法
主催

下記申込書に必要事項を記入の上、FAXにてお申込みください。

【主催・申込先】宇佐商工会議所

TEL:0978-33-3433

⇒ FAX:0978-32-4060

11/16(水) セミナー「ネット販売に負けない強い店舗の作り方」参加申込書 ※切り取らずにFAX願います。

宇佐商工会議所 宛 (FAX:0978-32-4060)

平成28年 月 日

事業所名			住所		
TEL			FAX		
氏名	①	②		③	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、商工会議所からの各種情報提供の目的のみに使用いたします。